

Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

Regjeringens tiltakspakker



Innovasjon Norge (IN) har fått økte rammer på en rekke områder. Det er veldig bra, siden banksystemet i stor grad har meldt seg ut. I tillegg er det mye vanskeligere å hente inn ny egenkapital til oppstartsbedrifter enn det har vært på mange år.

Av de viktigste sakene i IN er følgende.

- Økte tapsrammer på NOK 320 mill. gir økning i landsdekkende innovasjonslån med NOK 600 mill. og NOK 280 mill. i økte garantirammer. Det siste er veldig viktig, da garantirammene har vært svært lave.
- NOK 150 mill. i landsdekkende etablererstipend.
- Ytterligere NOK 65 mill til industrielle- og offentlige forsknings- og utviklingskontrakter.
- Marint verdiskapingsprogram får + NOK 20 mill.
- Trebasert innovasjonsprogram +NOK 20 mill.
- Bioenergiprogrammet +NOK 50 mill.

Alt dette bidrar til mer satsing på innovasjon og er en helt riktig satsing i den situasjonen vi nå er inne i.

IFU/OFU

Vi har stadig vært opptatt av midler til industrielle og offentlige forsknings- og utviklingskontrakter. (IFU/OFU), og vi synes dette er en god ordning. Dette er prosjekter hvor en kunde og en utviklingsbedrift inngår en avtale om å utvikle noe nytt og innovativt, og Innovasjon Norge kommer inn med midler for å få prosjektet realisert. Innovasjon Norge har tilgjengelig 330 mill i år, som vel er det høyeste noensinne. En del av dette kommer til å gå til relativt store prosjekt hvor utviklingsbedriften får 4 mill. eller mer. Normalt dekkes 45 % av utviklingsbedriftens egne kostnader, men kan også settes høyere. Tilskuddet for prosjektene sees i sammenheng med skattefunn, og mindre prosjekter blir derfor dessverre lite interessante for IFU/OFU. Prosessen rundt avtaler og søknader blir oftest så stor at vinningen går opp i spinningen.

Skattefunn

Regjeringen har økt rammene for bedriftsinterne kostnader under skattefunnordningen fra NOK 4 mill. til NOK 5,5 mill. Rammene for bruk av godkjent forskningsinsti-

tusjon har økt tilsvarende. Det innebærer at bedriftene kan få ytterligere NOK 300.000 til dekning av utviklingskostnader, og den samme økningen hvis de bruker godkjent forskningsinstitusjon fullt ut. Dette er veldig bra, men vi ville absolutt foretrukket at timesatsene som ble redusert for et par år siden hadde blitt økt igjen. Vår erfaring er at det bare er et mindre antall store bedrifter som klarer å utnytte rammene fullt ut i dag, slik at virkningen av tiltakene hadde kommet flere bedrifter til gode hvis satsene hadde økt.

Når vi først er inne på skattefunn, vil vi for n'te gang anbefale at bedriftene søker skattefunn **nå**. Hvorfor vente til august eller enda lenger med å søke hvis man allerede er i gang med prosjektet. Det er mye lettere å få etablert en god søknad og få en god dialog med IN hvis man er tidlig ute med søknaden. Vi har allerede fått et par oppdrag fra våre kunder og er i full gang med søknadene. Hvis du føler ulyst med å utarbeide søknader, er det bare å kontakte oss. Vi har en suksessrate på over 95 % for de mange søknadene vi har utarbeidet siden 2002.

Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

Tull av Finansavisen.

Finansavisen hadde fredag 30. januar en ganske tåpelig artikkel om mislighold av INs innovasjonslån (risikolån). Avisen hadde som overskrift at en av 10 grunderne har misligholdt slike lån i 2008. For det første går disse lånene ikke bare til oppstarts- eller bedrifter i en tidlig fase, men gis også til delfinansiering av spesielle prosjekter fortrinnsvis rettet mot utlandet (internasjonalisering). I den utstrekning disse lånene ikke gir det ønskede resultat, kan IN avskrive disse. Vi er veldig positive til denne type lån, som har vært utløsende for mange prosjekter og er svært fornøyd med at IN har fått økte rammer på dette området. Vi vil videre hevde at hvis ikke IN hadde en såpass høy misligholdsgrad på denne type lån, ville IN ha lagt risikolisten alt for lavt. Hvis ikke aviser som Finansavisen hadde vært så opptatt med å svartmale ting, hadde de kanskje skjønt at denne type lån er svært viktig for mindre og mellomstore bedrifter og at de beskjedne tap det her er snakk om faktisk må påregnes. Hvis ikke hadde vitsen med dem vært borte.

Et tankekors er at hvis bedriftene alternativt hadde fått rene støttemidler fra IN, ville neppe noen ha reagert hvis det prosjektet de var gitt for å finansiere ikke ble noen suksess. Det oppstod ikke noe tap for IN, og det resulterte følgelig ikke i noen negativ fokusering tilsvarende ovennevnte artikkel.

Enova:

Enova har fått en stor ekstrabevilgning på NOK 1,2 mrd. De satser spesielt på energieffektivisering i 2009, og ekstrabevilgningen vil utløse en rekke prosjekter på miljøvennlig omlegging av energibruk og energiproduksjon. Da mange venter på midler til vindkraftutbygging, får vi håpe at de finner noen ressurser også til dette. Det er uklart hvordan de kommer til å bruke beløpet.



Finanskrisen:

Vi ser stadig flere eksempler på at bankerne, både i inn- og utland er svært tilbakeholdne med å låne ut penger. Spesielt gjelder dette prosjektfinsiering. Bruk derfor de mulighetene som finnes maksimalt. Husk at GIEK og Eksportfinans kan avlaste din lokale bank i betydelig utstrekning hvis du har kapitalvareeksport. I den forbindelse er det viktig å sende de nødvendige søknader til begge parter, før kontrakter blir endelig underskrevet. Ta kontakt med dem tidlig i prosjektet, slik at du vet hva du kan påregne derfra. Husk at selv om dine kunder ikke har etterspurt kreditt før, er det store muligheter for at de vil gjøre det nå. Å tilby kreditt kan faktisk være salgsutløsende i dagens situasjon, mens det i en tid med god tilgang på penger var et ikke-tema.

Kredittforsikring og kontraktgaranti

Vi må forvente at finanskrisen vil resultere i



mange konkurser, både i Norge og i resten av verden. Vi vil derfor anbefale alle våre lesere om å tegne kredittforsikring, slik at det ikke oppstår unødvendige tap hvis en tidligere god kunde skulle bukke under. I samme forbindelse er kontraktsgaranti også mye mer relevant enn tidligere. Den sikrer i bedriften kostnadsdekning hvis kjøper ikke kan eller vil ta levering av utstyret. Vi vet at mange bedrifter har vært tilbakeholdne med å ta disse minimale kostnadene og rapporteringsarbeidet som følger med, men hvis man noen gang skal sikre seg mot unødvendige tap, må det være nå. Kontakt GIEK Kredittforsikring eller GIEK som har ordninger når det gjelder dette. For tiden er det naturlig nok også mange forespørsler fra bedrifter som vil bli kunder.

